



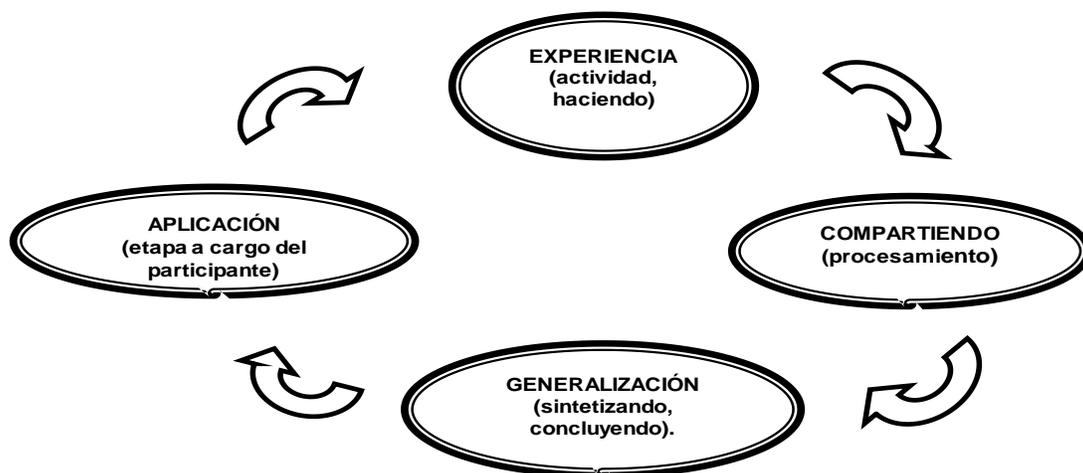
JÓVENES EMPRENDEDORES

Dr. CÉSAR AUGUSTO ATOCHE PACHERRES
PROFESOR PRINCIPAL UNIVERSIDAD NACIONAL DE PIURA-PERÚ
FACULTAD DE CIENCIAS ADMINISTRATIVAS

www.cesar-augusto-atoche.com

En el marco de políticas de apoyo social impulsadas por el gobierno del Presidente Ollanta Humala se viene desarrollando la propuesta de Joven Emprendedor Urbano, que está dirigido a jóvenes de escasos recursos económicos y de zonas vulnerables de la región para promover en los jóvenes el desarrollo de habilidades empresariales vinculadas con las MYPE's de tal forma que les permitan generar un empleo digno financiera y técnicamente rentables, mejorar sus ingresos, su incorporación al mercado productivo y elevar su calidad de vida, la de sus familias y comunidades.

La propuesta se enmarca en la metodología de la Organización Internacional del Trabajo (OIT) en Alianza Estratégica con la Universidad Nacional de Piura y comprende el desarrollo de sesiones de capacitación a través de las cuales los jóvenes reciben capacitación para la generación de ideas de negocio (GIN) y asesoría para la elaboración de su plan de negocio (ISUN) e iniciación de su negocio con apoyo financiero limitado. La metodología que se propone para el desarrollo de las sesiones de capacitación, está centrada en el joven participante, toma en cuenta sus experiencias cotidianas así como sus necesidades e intereses. Asimismo, está orientada a lograr aprendizajes significativos partiendo de sus vivencias y experiencias, por lo que la metodología será vivencial-experiencial, tal como se señala a continuación:



Modelo propuesto por OIT

El módulo GIN se orienta a ayudar a los jóvenes emprendedores a enfocarse en una oportunidad de negocio, mientras que el módulo ISUN se orienta a que los jóvenes inicien sus negocios de micro o pequeña escala.

En consecuencia, el joven emprendedor aprende a: Elaborar una estrategia de mercado, Planificar las necesidades de capital humano, Costear sus productos y servicios, Decidir acerca de las formas legales de su negocio, Obtener una idea clara acerca de las licencias y los permisos necesarios, Evaluar el impacto ambiental de sus negocios previstos, Pronosticar sus finanzas.

La novedad es la etapa denominada asesoría y acompañamiento, que contempla la gestión de acceso al micro crédito y la asesoría en la implementación de los planes de negocio elaborados. Los jóvenes luego de haber identificado su idea de negocio y haber elaborado su Plan de Negocio, necesitan ser asesorados por un asesor o tutor, especializado en implementación de planes de negocios. Estas actividades están orientadas a complementar la formación integral de los jóvenes, con la finalidad de garantizar la sostenibilidad de los negocios que se viene implementando. El asesor identificará a un grupo (quinto superior) de jóvenes que estén decididos a implementar o mejorar su negocio, considerando especialmente a aquellos jóvenes que han sido acreedores al “Kit de Emprendimiento”. El acompañamiento considera dos etapas: implementación del negocio y vinculación al sistema financiero.

La Implementación del negocio considera actividades relacionadas a que el joven implemente su negocio ya sea con recursos propios, préstamos de algún familiar, créditos de entidades financieras o con recursos del “Kit del Emprendedor”, necesarias para la operación de los negocios. Entre dichas actividades están: Asesoramiento a los jóvenes durante el proceso de cotización de bienes y enseres para implementar su negocio; Asesoramiento y acompañamiento en el proceso de adquisición de bienes y enseres (maquinarias, equipos y herramientas) necesarios para implementar el negocio; Apoyo en la formalización del negocio ante la SUNAT (Obtención de RUC) y “Licencia de Funcionamiento”; Seguimiento a las primeras ventas realizadas por el Joven Emprendedor.

Por otro lado, la Vinculación al sistema financiero considera actividades relacionadas a que el joven sea asesorado y tenga la oportunidad de obtener un crédito en el sistema de microcrédito, considerando que de esta manera el joven fortalezca sus capacidades en aspectos financieros. Entre dichas actividades están: Asesoramiento al joven para dar conocer sobre los procesos de obtención de una línea de micro crédito por parte de una entidad financiera; Dar a conocer las ventajas y desventajas para realizar de obtención de un micro crédito; Acompañamiento al joven a entidades financieras para que el joven gestione un crédito financiero; Asesoramiento durante el análisis de las propuestas de crédito y determinar la mejor alternativa; Acopio de documentos de las actividades realizadas durante el proceso de acompañamiento en la obtención del préstamo.

Este tipo de esfuerzos vale la pena apoyar y replicar incorporando mejoras continuas, principalmente cuando de por medio están los jóvenes cuya energía desbordante es menester orientar con criterio de bien común.